

Уважаемый пользователь! Обращаем ваше внимание, что система «Антиплагиат» отвечает на вопрос, является ли тот или иной фрагмент текста заимствованным или нет. Ответ на вопрос, является ли заимствованный фрагмент именно плагиатом, а не законной цитатой, система оставляет на ваше усмотрение.

Отчет о проверке № 1

ФИО: Паничкин Денис Владимирович
дата загрузки: 12.06.2016 20:55:37
пользователь: denis-spb60@yandex.ru / ID: 171093
отчет предоставлен сервисом «Антиплагиат»
на сайте <http://www.antiplagiat.ru>

Информация о документе

№ документа: 61521
Имя исходного файла: 2 глава.docx
Размер текста: 456 кБ
Тип документа: Не указано
Символов в тексте: 32143
Слов в тексте: 3719
Число предложений: 172



Оригинальность: 31.03%
Заимствования: 68.97%
Цитирование: 0%

Информация об отчете

Дата: Отчет от 12.06.2016 20:55:37 - Последний готовый отчет
Комментарии: не указано
Оценка оригинальности: 31.03%
Заимствования: 68.97%
Цитирование: 0%

Источники

Доля в тексте	Источник	Ссылка	Дата	Найдено в
20.52%	[1] /vch/334/vcsu14_05.pdf (11/11)	http://lib.csu.ru	24.12.2014	Модуль поиска Интернет
20.02%	[2] не указано	http://lib.csu.ru	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
20.02%	[3] /vch/164/vcsu09_26.pdf (12/13)	http://lib.csu.ru	24.12.2014	Модуль поиска Интернет
18.81%	[4] СМЫСЛОВЫЕ ЗНАЧЕНИЕ ПОНЯТИЯ «ПОТЕНЦИАЛ»	http://cyberleninka.ru	09.10.2015	Модуль поиска Интернет
9.52%	[5] 301-001220.pdf	http://lib.sfi.komi.com	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
3.33%	[6] Полный текст [0.13 Мб]	http://sgu.ru	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
2.89%	[7] Учебник: Экономика строительства - Глава: 10.6. малые предприятия в строительстве онлайн	http://bugabooks.com	05.03.2015	Модуль поиска Интернет
2.79%	[8] Академия Тринитаризма -- Дискуссии -- Наука -- Полевский Е А -- Управление развитием высокотехнологичных промышленных предприятий оборонно-промышленного комплекса	http://trinitas.ru	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
2.37%	[9] Оценка экономической устойчивости горного предприятия при управлении комплексом рисков - тема научной работы, скачать автореферат диссертации по экономике бесплатно, 08.00.05 - специальность ВАК РФ	http://economy-lib.com	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
1.2%	[10] Система сбора, систематизации и анализа маркетинговой информации.	http://studopedia.net	14.11.2015	Модуль поиска Интернет
1.05%	[11] «Все рефераты» Оценка экономической устойчивости горного предприятия при управлении комплексом рисков	http://all-referats.com	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
0.91%	[12] Академия Тринитаризма -- Школа Золотого Сечения -- Иванус А И -- О системообразующих свойствах Золотого сечения	http://trinitas.ru	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
0.57%	[13] Скачать/bestref-193141.doc	http://bestreferat.ru	раньше 2011 года	Модуль поиска Интернет
1.82%	[14] не указано	не указано	раньше 2011 года	Цитирование

Текст отчета

ГЛАВА 2. МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ОЦЕНКИ И РЕАЛИЗАЦИИ ПОТЕНЦИАЛА РАЗВИТИЯ ПНСМ

Любая научная категория, даже при ее «устоявшемся» понимании не может быть однозначно определена в приложении к любому объекту. Это касается и категории «потенциал», который в большинстве случаев рассматривается, как некий «резерв», который может быть реализован объектом исследования. Тем не менее, в приложении к отдельной отрасли, либо комплексу отраслей, рассмотрение потенциала только с точки зрения наличия внутренних ресурсов является, по мнению автора, ограниченным подходом.

Кроме того, понятие потенциал тесно связано с факторами, определяющими его. В связи с этим в параграфах 2.1. и 2.2 проводится анализ понятийно аппарата в исследуемой области, а также факторы, определяющие потенциал отрасли.

2.1 ПОНЯТИЙНЫЙ АНАЛИЗ КАТЕГОРИИ «ПОТЕНЦИАЛ ОТРАСЛИ»

В этимологическом значении термин «потенциал» происходит от латинского «potentia» и в переводе означает мощь, силу, возможность. В связи с этим он трактуется по-разному. В «Словаре иностранных слов» приводится толкование термина как мощь, сила []. В Большой Советской Энциклопедии дается определение термина «потенциал» как «... средства, запасы, источники, имеющиеся в наличии и могущие быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенных целей, осуществления плана; решения какой-либо задачи; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области» []. «Толковый словарь русского языка» Д.Н. Ушакова определяет потенциал как физическое понятие, характеризующее величину потенциальной энергии в определенной точке пространства, а также как совокупность средств, условий, необходимых для ведения, поддержания, сохранения чего-нибудь [].

Научное употребление данного термина своими корнями уходит в философию Аристотеля, который рассматривал акт и потенцию как основу онтологического развития. Соответственно бытие делилось на «потенциальное» и «актуальное», а становление (развитие) представлялось как переход от первого ко второму. При этом, потенциал рассматривался Аристотелем как способность вещи быть не тем, что она есть в категории субстанции качества количества и места, что позволяло соотносить актуализацию и движение. В то же время, согласно Аристотелю действительность всегда предшествует возможности, и лежит в основе ее реализации [].

Проблему отношения возможного и действительного за рубежом исследовали П. Лаплас, Г. В. Лейбниц, И. Кант, Г. В. Ф. Гегель, Ф. Энгельс. В настоящее время научная литература имеет достаточно разнообразные определения термина потенциал применительно к различным сферам деятельности, группам явлений и процессов. Приведем некоторые из них в таблице 2.1.

Таблица 2.1 – [4] Подходы к определению «потенциала» в различных науках

Наука

Характеристика термина «потенциал» [4]

Источник

Философия

Способность вещи быть не тем, что она есть, в категории: 1) субстанции, 2) качества, 3) количества, 4) места, т.е. способность осуществлять соответственно «движение» или «процесс»

Философский энциклопедический словарь

Биология

Доля используемой человеком энергии потребленных им продуктов питания

И. М. Сеченов

Социология

Совокупность имеющихся средств, запасов, сил в какой-либо области

Социологический энциклопедический словарь

Психология

Употребляется в отношении изменений, [4] связанных с нервными импульсами [4]

Большой толковый псих. [4] словарь

Обществознание

Источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для решения [4] какой-либо [4] задачи, достижения определенной цели, возможности отдельного лица, общества государства в какой-либо сфере.

Современный словарь по общественным наукам

Экономика

Совокупность имеющихся средств, возможностей в какой-либо области

Новый экономический словарь

Интеграция

–Способность противостоять неблагоприятным воздействиям среды;– Объем накопленных ресурсов и результат, который возможно достичь в перспективе при оптимальном использовании имеющихся ресурсов;

– Механизм, обеспечивающий современную и активную реакцию на внешние воздействия

Большая советская энциклопедия

Итак, анализ энциклопедической и научной литературы показал, что потенциал является многозначным понятием. Например, о потенциале говорят, как о совокупности всех средств, запасов, источников, которые могут быть использованы в случае необходимости с какой-либо целью. Потенциал связывается со степенью возможного проявления какого-либо действия, какой-либо функции. Под потенциалом подразумевают величину, характеризующую широкий класс силовых полей (магнитный потенциал, эклектический потенциал, химический потенциал и т.п.). Наконец, потенциал предполагает возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области.

В [4] гуманитарных и социально-экономических [4] дисциплинах, потенциал используется, как правило, в качестве синонима ресурсов, резервов или возможностей и активности человека. Можно утверждать, что каждый человек располагает определенным потенциалом, который зависит от наследственности и жизненной практики.

Как показал проведенный нами анализ, в других областях научного знания потенциал используется, как правило, в качестве синонима ресурсов и активно применяется в таких сочетаниях, как «кадровый потенциал», «промышленный потенциал», «энергетический потенциал», «научный потенциал», «эстетический потенциал» и т.п. В подтверждение тому приведем слова Л. И. Абалкина, который считает, что потенциал – это «обобщенная, собирательная характеристика ресурсов, привязанная к [4] месту и времени []».

Ресурсный подход к исследованию понятия «потенциал» использует К. П. Янковский, определяя его как совокупность различных видов ресурсов, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, информационные, научно-технические и иные.

Дополнением ресурсного подхода к определению сущности потенциала является ресурсно-результативный подход, который наряду с ресурсами обуславливает наличие достигнутых результатов экономической деятельности. Эти особенности отмечаются в работе Т. Г. Храмцовой, где под потенциалом понимается «не только и не просто количество ресурсов, но и заключенная в них возможность развития системы в заданном направлении. Возможности должны быть реализованы. Как в механике потенциальная энергия реализуется в кинетическую, так и в экономике реализация потенциала находит воплощение в результатах деятельности». Определяя реализацию возможностей, автор проводит сопоставление реализации потенциальной энергии в кинетическую в механике и реализацию потенциала предприятия через воплощение в результатах деятельности.

Таким образом, связь потенциала и ресурсов обуславливает наличие нескольких направлений в развитии представлений о сущности и содержании потенциала предприятия:

1) потенциал — совокупность необходимых для функционирования или развития системы различных ресурсов, главным образом экономических, непосредственно связанных с функционированием производства и ускорением научно-технического прогресса;

2) потенциал — система материальных и трудовых факторов (условий, составляющих), обеспечивающих достижение целей производства;

3) потенциал — способность комплекса ресурсов решать поставленные перед ним задачи, то есть целостное выражение совокупной возможности коллектива для выполнения каких-либо задач.

Представление о сущности и содержании потенциала актуализирует вопросы об его оценке, измерении и управлении. Оценка потенциала как совокупности ресурсов устанавливает качественные и количественные характеристики отдельных видов ресурсов без учета и измерения их взаимного влияния. Рассматривая систему ресурсов, характеристики ее отдельных составляющих нужно дополнять показателями, описывающими систему в целом.

Исследуя потенциал как способность ресурсов давать определенные результаты и обеспечивать функционирование системы, необходимо учитывать и выражать в показателях [1] всефакторы, которые определяют такую способность, для чего устанавливаются как характеристики ресурсов всех видов, так и их результирующие (системные) характеристики, способы их использования и способы управления ими. Таким образом, необходимо знать не только ресурсы, но и накопленные и еще не используемые резервы. «Современный экономический словарь» определяет резерв как «запас чего-либо на случай надобности; источник, из которого черпают специально сохраняемые ресурсы в случае острой необходимости их использования». Для наличия резервов необходимо их создавать, а создание резервов является достаточно принципиальным вопросом формирования производственного и трудового потенциала.

Таким образом, потенциал выступает в совокупности пространственных и [1] временных характеристик и объединяет три уровня связей и отношений:

1) он представляет собой совокупность свойств, накопленных системой в процессе ее становления, то есть отражает прошлое. В этом контексте «потенциал» фактически принимает значение «ресурс»;

2) с точки зрения практического применения и использования имеющихся способностей характеризует настоящее. При реализации этой функции содержание понятия «потенциал» совпадает с содержанием понятия «резерв»;

3) содержит элементы будущего развития и ориентирован на развитие, что обуславливает определение потенциала как меры способности и готовности осуществлять определенную деятельность.

При этом под готовностью, по мнению различных авторов, понимается достаточность уровня развития потенциала, а под способностью — наличие и сбалансированность структуры компонентов потенциала.

Специфическая особенность потенциала выявляется в определении К.М. Миско, который под потенциалом понимает предел человеческих познаний внутренних, скрытых возможностей результативного использования изучаемого объекта, которые могут быть количественно оценены и, в конечном счете, реализованы при идеальных условиях практической деятельности.

Содержание данного определения основано на использовании человеческого познания, которое, согласно «Философскому энциклопедическому словарю», является высшей формой отражения объективной действительности. В познании^[1]

существуют разные уровни: чувственный, мыслительный, эмпирический и теоретический. Наряду с этим выделяют различные формы познания — познание, направленное на получение знания, неотделимого от индивидуального субъекта, и познание, направленное на получение обобщенного знания, существующего вне отдельного индивида. Таким образом, способность получения знания и его использование в процессе деятельности логично дополняет ресурсно-результативный подход к определению сущности и содержания потенциала элементами структуры человеческого капитала, неоднозначность определения сущности и состава которого были нами рассмотрены в статьях «Сущность человеческого капитала и особенности инвестиций в него», «Смена парадигм как условие развития человеческого капитала», а знания становятся важнейшим фактором производства и одним из главных источников роста производительности и конкурентных преимуществ и проявляются в навыках, умениях, профессиональном уровне сотрудников и закрепляются в виде брендов, патентов, лицензий, имиджа и других интеллектуальных ресурсов.

Анализ понятия, данного Т. Ф. Язововой, которая под потенциалом понимает совокупность имеющихся факторов производства, интеллекта, производственных резервов и возможностей, способных обеспечить выпуск высококачественных товаров, необходимых для удовлетворения всесторонних запросов различных категорий населения страны, продолжает развитие представлений о потенциале. В этом определении совокупность элементов потенциала, наряду с факторами и резервами, дополнена интеллектом, который характеризует качество и степень использования человеческого капитала, и реализация которого^[1] обуславливает обеспечение высокой конкурентоспособности.

В научной литературе достаточно часто обсуждается вопрос о соотношении понятий «потенциал», «ресурсы», «резервы» и «возможности». Этот аспект проблемы находит отражение в работах В.П. Горшенина, С.А. Дрокина и др. [, и др.].

Не останавливаясь на анализе указанных публикаций, подчеркнем, что категории «ресурсы», «резервы» и «возможности» характеризуют отдельные проявления потенциала в целом, отражают его «с разных сторон». Это обстоятельство позволяет выделить несколько уровней проявления потенциала:

— потенциал определяет прошлое с точки зрения отражения совокупности свойств, накопленных человеком и обуславливающих его способность к какой-либо деятельности (потенциал принимает значение «ресурс»);

— потенциал отражает настоящее с точки зрения практического применения и использования человеком имеющихся способностей (потенциал обладает значением «резерв»);

— потенциал ориентирован на развитие (будущее) (потенциал имеет значение «возможности»).

Данные выводы, отражающие смысловые значения, которые принимает термин «потенциал», в схематическом виде представлены на рисунке 2.1.^[4]

Рисунок 2.1 – Смысловые значения термина «потенциал»

Таким образом, широкая трактовка понятия «потенциал» обуславливает возможность его рассмотрения как средств, способностей, запасов, источников, ресурсов, которые могут быть приведены в действие и использованы для решения какой-либо задачи. При этом необходимо учитывать прошлый, настоящий и будущий потенциал.^[4]

Анализ различных подходов к определению сущности и содержания потенциала показал неоднозначность его трактовки и возможность соединения различных факторов для^[1]

его формирования.

2.1 Факторы, определяющие потенциал отрасли

На основе проведенного анализа, в таблице 2.2 представлены структурные элементы потенциала, выделяемые в научных работах. Рассмотрим основные из составляющих потенциала отрасли.

Ресурсно-сырьевой потенциал. Под природно-ресурсным потенциалом понимают способность природных ресурсов давать определенную хозяйственную продукцию в конкретных социально-экономических рамках способов и форм использования природных ресурсов в теоретически рассчитываемом их предельном количестве. Ресурсно-сырьевой потенциал отражает доступность необходимой для полноценного производственного процесса природно-сырьевой базы.^[5]

Рассматриваемый потенциал изначально задает перечень отраслей, способных развиваться в том или ином регионе, формируя абсолютные преимущества территории. Показателем, характеризующим доступность природных ресурсов^[2] может послужить сравнение стоимости ресурсов в данном регионе со среднероссийской.

В научный обиход понятие «производственный потенциал» вошло в 70-х гг., прочно утвердившись в литературе, так как остро стояла проблема соотношения затраченных ресурсов с конечными результатами работы предприятий; производственный потенциал определили, как масштаб производства общественного продукта и национального дохода.

Под производственным потенциалом будем понимать способность отраслевых ресурсов производить определенное количество материальных благ. Его назначение сводится к созданию новых стоимостей, развитию отрасли и интенсификации производства. Главной целью становится изготовление продукции. Производственный потенциал отрасли промышленности тесно связан с темпами развития отрасли. Оптимизация его использования способствует увеличению производимых благ и росту инвестиционных ресурсов при неизменных затратах общественного труда.^[2]

Приложение 1 - Структурные составляющие потенциала, выделяемые в научной литературе

Среди основных свойств, присущих производственному потенциалу, экономисты выделяют: целостность (все элементы служат единой цели), взаимозаменяемость,^[2] взаимосвязь и мощность (количественная оценка производительных возможностей производства). Напрямую на состояние производства, количества и качества изготавливаемой продукции влияют три составляющих, обладающих вышеописанными характеристиками производственного потенциала.

Основные производственные фонды представляют собой средства труда, участвующие в процессе производства длительное время и сохраняющие при этом свою натуральную форму.

Способность к выпуску продукции определяется мощностью основных фондов и их состоянием, в частности, такими характеристиками, как износ или годность основных средств, что особенно важно в современных российских условиях, когда износ основных средств в перерабатывающих отраслях промышленности достигает 70%.^[2]

Итак, оценка основных производственных фондов может непосредственно сводиться к оценке накопленного капитала в отрасли, который сам по себе порождает денежные потоки, а именно: сравнение накопленного капитала в конкретной отрасли со среднеотраслевыми значениями по России. Износ основного капитала дает информацию о качестве оборудования и производимой на нем продукции.

Кадровый потенциал, или трудовые ресурсы, являются одним из основных звеньев в производственном процессе. Взаимозаменяемость труда и капитала была описана еще классиками. А характеристики кадрового потенциала (численность, квалификация, половозрастная структура) всегда задаются предметами и средствами труда, чтобы способствовать увеличению отдачи от данного фактора.

На современном этапе качество кадрового состава (его квалификация) во многом определяет конкурентоспособность отрасли на международной арене. Именно от кадрового состава зависит производительность предприятий отрасли, что имеет большое значение в условиях постоянно шагающего вперед научно-технического прогресса, предъявляющего высокие требования именно к качеству рабочей силы.

В^[2] эпоху автоматизации наблюдается все большее замещение живого труда, что увеличивает производительность труда и уменьшает издержки на выплату заработной платы. Поэтому нельзя не сказать о взаимозаменяемости труда. На производительность труда напрямую влияют количество, пол, возраст и квалификационный состав работников.

Кадровые ресурсы должны быть оценены количественно и качественно. Для этого предлагаются следующие критерии: производительность труда в отрасли, доля работников с высшим образованием и соответствие численности рабочих объему реализации.

Инновационный потенциал отражает способность к развитию на основе последних достижений научно-технического прогресса. От состояния инновационного потенциала зависит выбор инвестиционной политики. В этой связи целесообразна оценка инновационного потенциала как готовности хозяйствующего субъекта к инновациям или как совокупности факторов, определяющих возможность повышения эффективности деятельности за счет использования результатов НТП. Реализацией инновационного потенциала является способность предприятия производить новую продукцию.

Оценить количественно инновационность предприятия можно через измерение доли нематериальных активов в общих активах предприятия, через

удельный вес продукции, выпускаемой отраслью за период до пяти лет.

Помимо оценки ресурсных составляющих производственного потенциала, немаловажное значение имеет состояние инвестиционного капитала — совокупности внутриотраслевых источников инвестиций. Эти источники характеризуют состояние финансового потенциала отрасли.

Все источники финансирования инвестиционных вложений делятся на собственные (прибыль, амортизация), привлеченные, заемные. Доступность этих источников можно оценить^[21] при помощи анализа финансовой устойчивости предприятий отрасли как степени обеспеченности предприятий внутренними и внешними источниками. Чем выше финансовая устойчивость предприятия, тем, соответственно, больше у него возможностей финансирования инвестиционных проектов не только за счет собственных средств, но и за счет вовлечения в инвестиционный процесс заемных или привлеченных средств (банки не будут кредитовать организацию, не способную рассчитаться по собственным обязательствам, а инвесторы не будут вкладывать деньги в неустойчивое, рискованное предприятие).^[51]

Инвестиционный резерв характеризует возможности отрасли по самостоятельному воспроизводству: он рассчитывается как разница между абсолютной суммой произведенных в отрасль инвестиций и доступных источников для инвестиционных вложений.

На перспективы развития отрасли влияют и макроэкономические факторы, или факторы внешней среды, на которые предприятия не могут оказывать непосредственного воздействия. К таким факторам целесообразно отнести подверженность отрасли инфляции, поддержку, осуществляемую государственными органами в виде инвестиционных^[2]

вливаний, налоговых льгот, гарантий по кредитам и пр.^[21]

Несогласованность относительно составляющих потенциала отрасли обусловлена, как влиянием специфических черт объектов исследования, так и не устойчивыми понятийным аппаратом в данной области. Так, например, выделение нескольких, названных выше, подсистем, не позволяет сделать однозначных выводов относительно сущности потенциала отрасли, как самостоятельной категории.

Более того, любая сложная система обладает рядом свойств, одним из которых является эмерджентность. В переводе с английского слово «emergence» означает неожиданное появление, возникновение. Но за последнее десятилетие этот термин претерпел некоторую эволюцию и сейчас в своей уточненной сути эмерджентность называется несводимостью свойств целого к сумме свойств его частей.^[12] Помимо этого, любая сложная система обладает свойством робастности, т.е. способности поддерживать деятельность при выходе из строя одного из элементов системы.

То есть, если предположить, что мы можем достоверно оценить потенциал каждой из названных подсистем, мы не можем говорить об эквивалентности их интегрального значения потенциалу отрасли в целом. Кроме того, если взять отдельно любую из выделенных подсистем, то будет видно, что цель своего существования они приобретают только при наличии структурных взаимосвязей с прочими элементами. Иными словами, по отдельности ни один из элементов, представленных в анализе, не может функционировать независимо от отрасли, следовательно, целесообразность выделения в потенциале таких элементов, как кадровый, инновационный и пр. вызывает сомнения.

С нашей точки зрения, в вопросах оценки потенциала отрасли целесообразно говорить не о его делении на подсистемы, а о классификации факторов, оказывающих на него влияние. Т.е. целью такого анализа является не определение групп показателей, характеризующих потенциал, а определение факторов и процессов воздействие на которые (адаптация к которым) позволит управлять реализацией потенциала. В данной работе их классификацию предлагается осуществлять в соответствие со следующим подходом (Рисунок 1.4).

Рассмотрим суть каждой группы факторов более подробно. Под внешней средой понимается совокупность активных хозяйствующих субъектов, экономических, общественных и природных условий, национальных и межгосударственных институциональных структур, и других внешних условий и факторов, действующих в окружении предприятия и влияющих на различные сферы его деятельности. В отличие от внутренней среды, внешнее окружение имеет более сложную структуру и носит глобальный характер. Отрасль является элементом внешней среды и эффективно функционирует только при условии соответствия ей.

Рисунок 1.4 - Факторы, влияющие на потенциал отрасли

Сложность внешней среды определяется количеством факторов, на которые должны реагировать предприятия отрасли, и числом вариаций каждого фактора. Количество факторов, на изменение которых необходимо реагировать, зависит от сложности производства: числа используемых исходных компонентов, применяемых технологий, уровня квалификации кадров, ассортимента и качества выпускаемой продукции и услуг и т.д.^[13] что делает задачу перебора и оценки каждого из них по отдельности практически невыполнимой.

Политические факторы внешней среды оказывает мощное воздействие на все стороны деятельности отрасли и проявляются не только в изменении положения государства в международном обществе, но и в отношениях предприятий отрасли со всеми ветвями органов власти.

В качестве основных политических факторов выступают: влияние правительства на экономику; позиция правительства по отношению к различным отраслям экономики; позиции политических партий на выборах; нормативные акты и иные документы, регламентирующие экономику и отрасль; законодательные ограничения отдельных видов деятельности; уровень исполнения законов в стране; уровень государственного регулирования экономики в целом и отрасли, государственный протекционизм.

В^[10] частности, для горной отрасли политической фактор имеет существенное значение, что обусловлено стратегическим значением минерального сырья для экономики страны, а также спецификой законодательной базы России в области недропользования. Ряд авторов отмечают, что «Советское» горное законодательство считалось лучшим в мире.^[11] Однако, сегодня, необходимо срочно заполнять многочисленные «белые пятна», которые,^[11] остались незакрытыми после принятия в 1992г. Закона Российской Федерации «О недрах». Возникают существенные противоречия между Законом «О недрах» и последующими актами, имеющими отношение к горной промышленности.^[11]

Экономические факторы воздействуют на стоимость ресурсов и покупательскую способность потребителей. Важно понимать, что любое изменение экономических условий может иметь негативные последствия для одних предприятий отрасли и положительные для других.

Существенно влияет на потенциал отрасли оказывает фаза экономического цикла, в которой находится экономика страны. Самое^[7] благоприятное действие оказывает фаза^[7] экономического роста, которая обеспечивает высокий уровень всех оптимальных возможностей реализации потенциала. В период кризиса происходит отставание темпов реализации продукции от темпов ее производства.

Важным фактором, воздействующим на потенциал отрасли, является инфляция. Влияние инфляции многогранно. Она ведет к обесцениванию доходов^[7] предприятий, занижению реальной стоимости^[7] их имущества и повышению себестоимости выпускаемой продукции, искусственному занижению прибыли и снижению инвестиционных возможностей предприятия.

Помимо этого к экономическим факторам внешней среды следует отнести вопросы взаимодействия предприятий с поставщиками, конкурентами и потребителями.

Ритмичность и равномерность деятельности предприятий зависит от надежности поставщиков материальных ресурсов. Выбор партнера определяется не только экономическими характеристиками взаимодействия (цена поставляемых материалов и транспортные затраты), но и организационными моментами - своевременностью исполнения договорных обязательств, соблюдением качественных требований предмета поставки.

Достаточно подвижным фактором внешней среды, прямо^[7] влияющим на внутренние изменения^[7] структуры отрасли, является воздействие конкурентов и запросов потребителей. Конкурентные отношения составляют основу рыночной системы организации хозяйствования. Они^[7] обуславливают возможность преобразования производства в направлении изменения отношений собственности, воспроизводственной структуры, перехода к новому технологическому укладу.^[8] Конкурентная борьба существенно влияет на внутренние факторы:^[7] организацию производства, условия работы,^[8] взаимоотношения персонала.

Социальные факторы обусловлены социальной структурой общества и динамикой развития отдельных групп населения. Особенность социальных факторов в том, что они опосредованно влияют на другие внешние факторы.

Основные социальные факторы: динамика соотношения классов и социальных групп в^[10] обществе; тенденции демографических показателей; уровень миграции населения,^[10] социальные тренды; изменение образа жизни; уровень культурного развития и его динамика [93].

Технологические факторы являются основой для создания новых отраслей и производств, а также для глубокого преобразования действующих отраслей.

Анализ технологических факторов позволяет своевременно внедрять результаты научных исследований для производства новой продукции, усовершенствования товаров и модернизации технологии производства и сбыта продукции. Однако, научно-технический прогресс несет не только возможности для повышения потенциала, но и вероятные угрозы. Например, из-за низких темпов модернизации есть риск потерять долю рынка, что может привести к существенным экономическим потерям.

Природные факторы, помимо климатических особенностей региона отражают специфику горнодобывающей отрасли, заключающуюся в отсутствии сырья. Предметом труда являются недра, а конкретнее — запасы полезного ископаемого, имеющие особенности пространственного положения, физико-механических свойств и других горно-геологических характеристик. Различие горно-геологических условий месторождений полезных ископаемых ведет к узко ориентированному выбору варианта применяемого технологического процесса.

Особенностью природных ресурсов является их качественная структура, включающая характеристики минерального сырья по местоположению, условиям залегания и содержанию полезного компонента в руде. Добыча, обогащение, транспортировка и переработка сырья лучшего качества с позиции доступности могут быть менее предпочтительными, чем сырье худшего качества, благодаря лучшему расположению и залеганию

последнего.^[9]

Помимо этого, существенным фактором является необходимость проведения геологоразведочных работ для восполнения запасов добытого минерального сырья. На стадии проведения геологоразведочных работ предприятия несут колоссальные затраты и подвержены широкому спектру рисков, в связи с чем нуждаются в государственной поддержке. Однако, из-за специфики российской законодательной базы, предприятия не имеют необходимой поддержки, из-за чего функционирование обособленных геологоразведочных предприятий в текущих условиях не представляется возможным. Помимо этого, с возрастанием объемов добычи полезных ископаемых (с 769 млрд. руб. в 2003г. до 6254 млрд. руб. в 2013г., в текущих ценах), сокращаются инвестиции из федерального бюджета, в 2011г. показатель был ниже показателя 2005г. на 15 %. Выполнение долгосрочной государственной программы изучения недр и воспроизводства МСБ в денежном выражении составило только 36 % в 2011г. (110 % в 2007г.).

Истощение запасов полезных ископаемых – одна из наиболее актуальных проблем для России, она отражается на снижении качественных характеристик минерального сырья, что в свою очередь ведет к снижению экономической эффективности производств. В настоящее время, добыча почти всех видов полезных ископаемых, ведется на разведанных ранее месторождениях, в результате, доля разведанных и подготовленных запасов минерального сырья существенно превышает долю оцененных запасов.

Технологические факторы - это сочетание оборудования, инфраструктуры, инструментов,^[7] квалифицированных навыков и соответствующих технических знаний, необходимых для осуществления желаемых преобразований в материалах, информации и людях.

Основные задачи технологии^[7] добычи полезных ископаемых состоят в том, чтобы:

получить готовый продукт^[7] возможно более высокими качественными характеристиками при наименьших затратах производственных ресурсов и минимальных последствиях для окружающей природной среды;

более полно использовать технические параметры оборудования, мощность, скорость, габариты и субстанции исходного природного сырья.

Предприятие, определяя состав и структуру выпускаемой продукции, решает комплекс технологических задач. Безусловно, машины, оборудование,^[8] природное сырье - это компоненты технологии, но наиболее значимым компонентом является процесс, с помощью которого^[8] исходное сырье обращается на выходе в готовый продукт. Следовательно, технология есть способ, который осуществляет это преобразование. Именно поэтому технология является важнейшим внутренним фактором, влияющим на изменения, происходящие в производственных процессах^[8] предприятий.

Совершенствование технологии органически связано с развитием и совершенствованием техники производства и в целом^[7] относится к области научно-технического прогресса. Пропорциональное сочетание^[7] комплекса машин и механизмов, различного оборудования создает единую техническую систему, определяющую производственные возможности отрасли по выпуску минерального сырья в заданном количестве с требуемыми качественными характеристиками.

Кадры - центральный элемент любой модели предприятия и, как следствие, отрасли. Трудовой коллектив формируется под влиянием многих факторов, из которых наиболее существенными являются группы людей и лидерство руководителя. Лидерство оказывает существенное влияние на производительность труда, создавая организационную культуру предприятия, включающую трудовые традиции. Лидеры, вовлекая персонал в решение вопросов, затрагивающих их работу, создают атмосферу доверия, в которой работающие не боятся высказывать суждения о любых проблемах, связанных с их трудовой деятельностью.